

KG이니시스
CEO Investor Day

Disclaimer



본 자료는 2025년 12월 말 작성된 자료입니다.

본 자료에 포함된 예측정보는 당사의 시장전망과 사업계획에 근거한 것으로 경영환경 및 시장환경에 따라 변동될 수 있습니다.
당사의 사전 서면 동의 없이 무단으로 복제, 배포, 인용, 전재할 수 없습니다.

투자자의 투자 의사결정은 전적으로 투자자 자신의 판단과 책임하에 이루어져야 하며,
당사는 본 자료의 활용으로 인해 발생하는 손실에 대하여 어떠한 책임도 부담하지 않음을 알려드립니다.

Intro

회사 소개

(1) 주요 연혁

(2) Business Model

(3) 주요 특허 및 파트너십

Direction

미래성장 전략

Key Message

(1) Inbound Foreign Market

(2) Enterprise Money Flow

(3) Digital Currency

(4) 기업가치 제고 방안

01

KG이니시스 소개

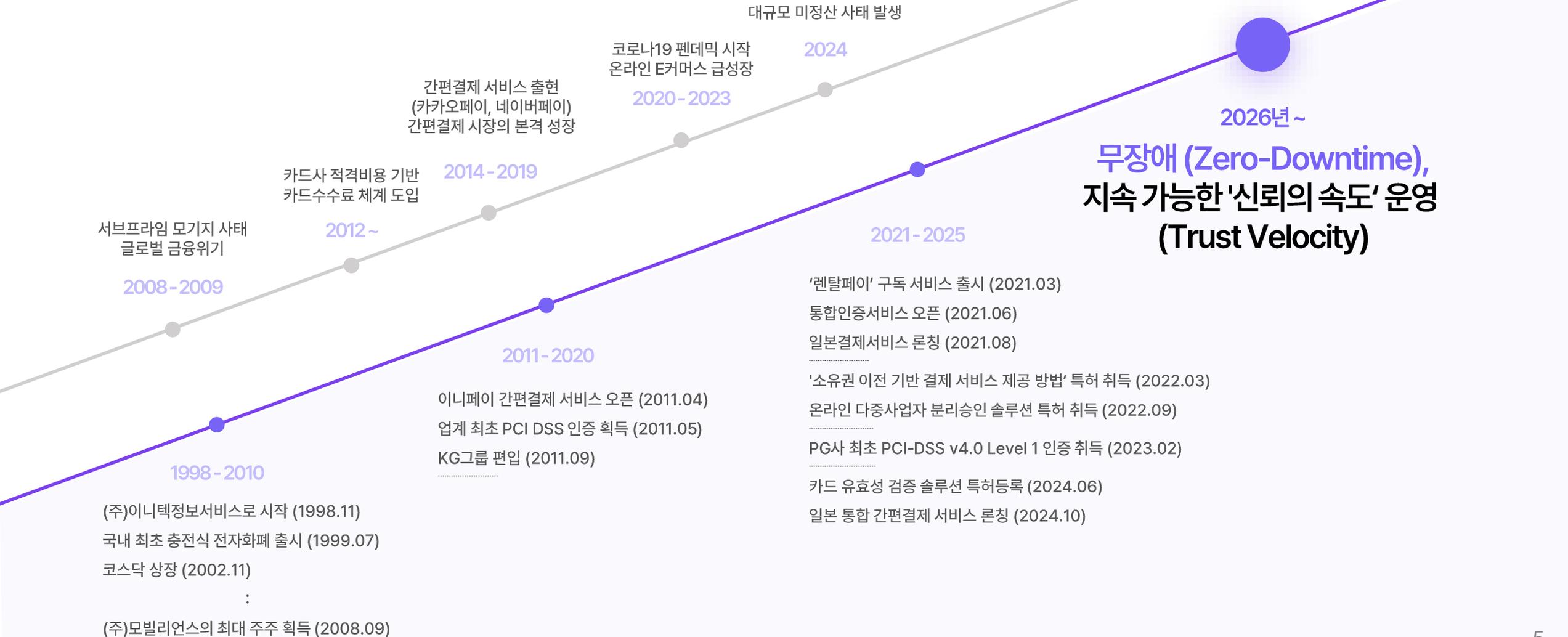
(1) 주요 연혁

(2) Business Model

(3) 주요 특허 및 파트너십

(1) 주요 연혁

28년여간 지켜온 견고한 코어 플랫폼으로
기술의 속도 위에, 신뢰의 속도로 나아가고 있습니다.



(2) Business Model

365일 단 한 번의 중단도 없는 플랫폼으로 고객의 매출을 지켜내고,
결제 인프라의 균형과 구조적 복원력을 강화하는 '서비스 코어'에 집중했습니다.

무장애 운영, 리스크 예방에 최우선 원칙

- 365일단중단없는플랫폼(IDC센터이중화)
- 고객과파트너의자금을외부신탁통한보호
- 정산시스템증강,거래리스크모니터링강화

우수한 기술력 보유 (특히 결정시기)

- 카드유효성자동검증('24.03)
- 결제분리승인('22.09)
- ⋮
- 그 외특허기술 32개보유중



신뢰 기반 파트너십 구축

- 해외카드인증보완방식개발(Visa)
- 대내외간편결제사와결제연동가능
- ⋮
- 기업가치에부합한파트너십체결

(3) 주요 특허 및 파트너십

당사 34개 특허 가운데 '카드 유효성 검증', '결제 분리승인'은 다양한 산업에서 서비스되고 있으며, 현재에도 기술 개발 및 주요 시장 관계자와 '지속 성장 가능' 요소를 준비하고 있습니다.

주요 특허 정보 (25년 말 등록 기준)

등록 [2] 결제 분리 승인 전문 구성 방법(Method for Making Payment Separation Approval Data)

IPC : G06Q20/40 +

출원번호(일자) : 1020210016821(2021-02-05)

최종권리자 : 주식회사 케이지이니시스

CPC : G06Q20/02 +

출원인 : 주식회사 케이지이니시스

피인용 횟수 : 1

등록 [2] 결제 분리 승인 전문 구성 방법(Method for Making Payment Separation Approval Data)

IPC : G06Q20/40 +

출원번호(일자) : 1020210016821(2021-02-05)

최종권리자 : 주식회사 케이지이니시스

CPC : G06Q20/02 +

출원인 : 주식회사 케이지이니시스

피인용 횟수 : 1

등록 [8] 스마트 카드 판독기 드라이버에 의한 데이터 처리 방법(Method of Data-Processing by Smart Card Reader Driver)

IPC : G06Q20/04 +

출원번호(일자) : 1020100075484(2010-08-05)

최종권리자 : 주식회사 케이지이니시스

CPC : G06F21/77 +

출원인 : 주식회사 케이지이니시스

피인용 횟수 :

[출처: KIPRIS]

국내외 파트너십 체결

KG이니시스-카페24 제휴...역직구 일본 진출 진입장벽 낮아진다

입력 2026.01.20 08:34 수정 2026.01.20 08:35

출처: H 한국경제

KG이니시스, 비자와 해외카드 결제시장 확대 위한 업무협약 체결

이상현 입력 2025.06.05 18:49

출처: 뉴스저널리즘

KG이니시스, 소프트뱅크 자회사 SBPS와 일본결제서비스 파트너십 체결

송정현 기자 hyunee@chosun.com

기사입력 2023.08.08 14:57

출처: 디지털조선일보

02

미래성장 전략

Key Message

(1) Inbound Foreign Market

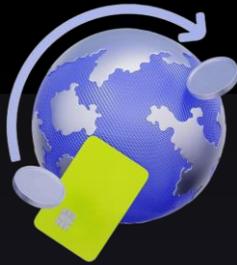
(2) Enterprise Money Flow

(3) Digital Currency

(4) 기업가치 제고 방안

Key message

레거시(Legacy) 시장에서 기회를 발견하고,
노하우와 기술력으로 실증 가능한 구조를 준비합니다.



Inbound Foreign Market

내한 외국인의 문화 경험을
현지까지 CBT서비스
(CBT 확장, 외국인 전용앱 개발, 세금 환급)



Enterprise Money Flow

소상공인부터 대기업까지
원활한 자금흐름을 지원
(외국환 송금, RaaS 등)

*RaaS: Regulation-as-a-Service



Digital Currency

스테이블코인 인프라 구축/확장을 통한
신규 수익 창출

(1)

Inbound Foreign Market



(1) Inbound Foreign Market (배경 및 국내 모델)

한국 관광 2천만 시대,
해외 인바운드 결제 시장 진출 본격화합니다.

늘어가는 해외 관광객에게 부족한 '결제 서비스'

1) 새로운 시장 기회

방한 외국인 결제 1년 새 카드 결제액 22% 증가
K-뷰티, 헬스케어 소비 확대로 여행객 쇼핑 증가
(24년 11.3조 → 25년 13.7조, 한국데이터랩 참고)

2) 구조적 제약

해외고객의 본인확인 어려움에 따른 민원대응 불가
국문 결제창 내 해외카드 결제 경로 확인 어려움
(해외카드의 국내 가맹점 오픈율 5% ~ 10%)

KG이니시스 해외 인바운드 결제 솔루션



해외 결제 통합 플랫폼 개발

해외고객 전용 본인 인증 솔루션
신규 도입 > 여권인증
해외고객 맞춤 통합 결제창 신규 구현
(26년 앱서비스 TFT 결성)



글로벌 카드사 제휴

Visa와 해외카드 인증 보완 방식을
개발하여 외국인의 접근성 향상
(25년 6월 MOU 체결)



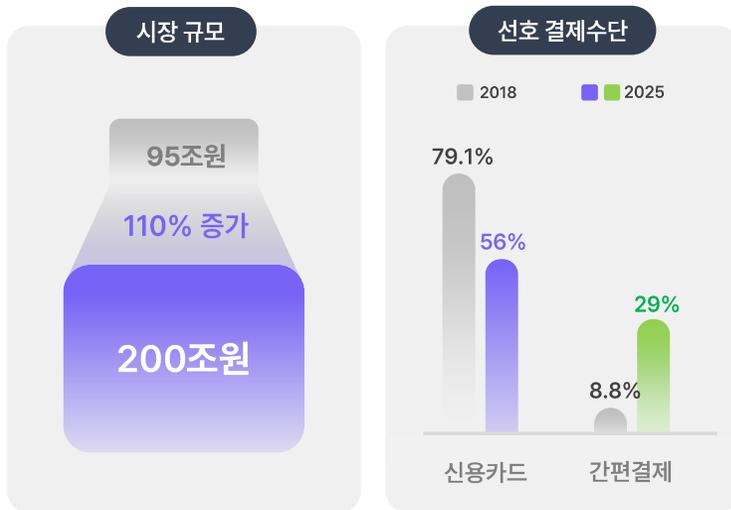
Tax Refund

Tax Refund 社와 제휴를 통해
세금 환급 서비스 확장
(26년 4월, 제휴형 모델 Live 예정)

(1) Inbound Foreign Market (CBT 확장)

일본 이커머스 결제 트렌드에 최적화된 결제 솔루션 연동하며,
K-문화를 현지에서도 즐길 수 있습니다.

일본 이커머스 결제 트렌드 변화



이커머스 결제 시장이 약 110%의 성장을 이루며
거래 트렌드 또한 신용카드보다 간편결제를 선호

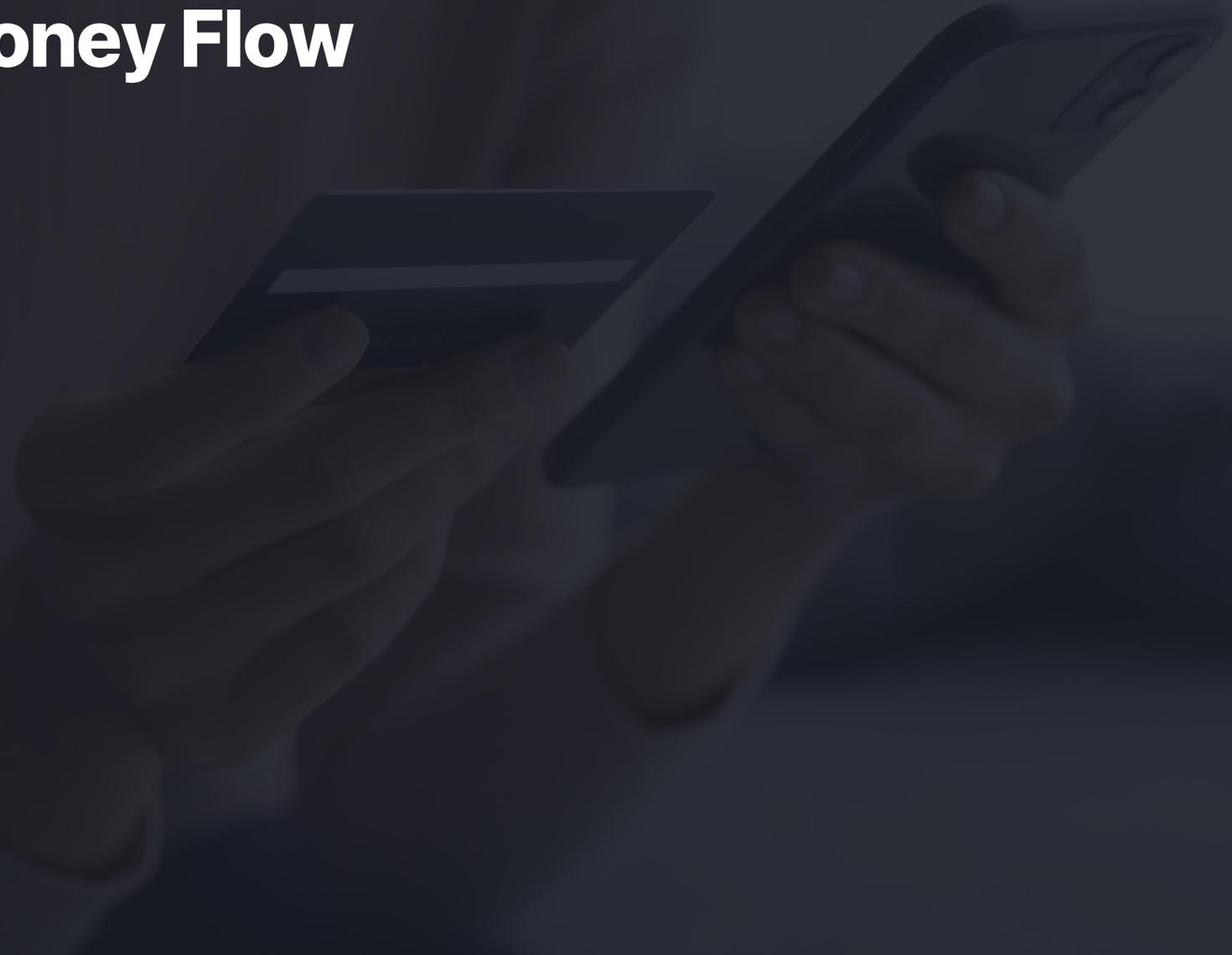
오프라인 확장 & 정기결제 제공



복잡한 일본 법인 설립 없이 현지 팝업스토어 기회 제공
멤버십 기반 가맹점에 최적화된 현지 정기결제 솔루션 개발합니다.

(2)

Enterprise Money Flow



(2) Enterprise Money flow

늘어나는 규제와 레거시 (Legacy) 시장에서
B2B 솔루션 기회 요소를 발굴합니다.

배경 및 기회 요인

* 규제 강화 및 변화

매일경제

“외환시스템이 ‘코리아디스카운트’ 초래”...
‘원 달러 1500원’ 시대, 대응책은?

J 중앙일보

“한국 온라인 쇼핑몰서 결제 불편해”... 해외
소비자 역직구, 직구의 20% 뿐

 [전자금융거래법]
PG 라이선스 없이 하위 가맹점에
재정산을 진행할 경우
전자금융거래법 위반
·
·

[출처: 포트윈 블로그]

이로운넷

태양광 더 많이 쓴다... 정부, ‘차세대 분산형
전략망’ 3210억 투입

규제를 기회로 (RaaS)

 KG 이니시스



Enterprise Money Flow

소상공인에서부터 대기업의 자금흐름 속

추가 기회요소 지속 발굴

(2) Enterprise Money Flow

규제를 기회로 (RaaS) 맞춤형 B2B 특화 솔루션을 서비스합니다.

B2B 특화상품 발굴 (RaaS)



소상공인 협력업체와의 영업력 강화



시장 흐름에 맞는 B2B 특화상품 준비



규제 및 제도 불편사항을 기회로 삼고,
정산에서부터 대기업 외환 자금까지 고객 맞춤 서비스
(면세점 내 하위 셀러 지급 대행 서비스, 외환 무역자금 등)

소상공인 B2B 특화상품을 다양화하여 신규 발굴하고,
대규모 기업 자금에 대한 고객 맞춤 서비스 제공

주요 서비스 (RaaS)



제3자 자금 이체 대행 서비스



고객 확인 (KYC) 및 보안 시스템



유연한 서비스 연동



통합 조회 시스템 제공

[RaaS : Regulation-as-a-Service]

(3)

Digital Currency



(3) Digital Currency

디지털 가상 자산의 실물 경제 인프라를 장착합니다

실시간 결제 인프라



디지털 가상 자산 기반의
24/7 실시간 정산·결제 인프라 구현
+
K 콘텐츠의 관심 증가에 따른
Global 수요 타겟

상표권 출원 ('25년 9월)

IP 확보를 통한 자체 결제 인프라 준비



KGKRW



INIKRW



KGSTC

글로벌 통합 체계 구축



전세계 블록체인 기반 생태계 구축
(Global Digital Currency 인프라 준비)

(4)

기업가치 제고 방안



(4) 기업가치 제고 방안

2024년 발표한 밸류업 방안,
3개년 주주환원율 30% 달성 하겠습니다.

기업가치 저평가 해소를 위한 주주환원체계 확립

As - is

뚜렷한 배당성향 및 배당계획 부재

자기주식수 1,285,946주
*발행주식 총 수 대비 4.6%
*2023년 말 기준 장부가 186억 원

To - be

배당성향 제고

배당성향 25% 이상 지향

2024~2026년 주주환원율 30% 달성 목표

*별도 당기순이익 기준

배당정책 현황

단위: 억 원

- 배당 총액
- 당기순이익
- 주주환원율

Category	Value
배당 총액	506
당기순이익	534
주주환원율 (Current)	38%
주주환원율 (Target)	39%

세제 개편안 발표기준 고배당 기업 해당

*배당성향 40% 이상
*배당성향 25% 이상 및 직전 3년 평균대비 5%이상 배당증가

미래성장 Vision

Beyond Payments , Building the Flow

KG 이니시스

Mission

글로벌 시장 확장

외국인 결제, 환급 인프라 기반의
글로벌 수요를 확장시킨다.

맞춤형 B2B 솔루션 (RaaS)

우수한 기술력을 바탕으로
고객의 NEEDS를 선점한다.

기술 역량 고도화

Digital Currency의 상용화 준비하며
지속 가능 기술을 개발한다.

Thank You 